

Ecole Supérieure des Affaires
de Casablanca

Bachelor MANAGEMENT

CASABLANCA

DOUBLE DIPLÔME : DIPLÔME MAROCAIN ACCRÉDITÉ + DIPLÔME FRANÇAIS CERTIFIÉ

DES TEMPS FORTS PÉDAGOGIQUES INNOVANTS, UNE **OUVERTURE À L'INTERNATIONAL** ET DES **EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES** PROGRESSIVES, POUR DÉVELOPPER VOS **COMPÉTENCES MANAGÉRIALES** ET DE CONDUITE DE PROJET AINSI QUE VOS **SOFT SKILLS**.



PRÉREQUIS

1^{re} année : bac validé

ADMISSION PARALLÈLE

2^e année : bac +1
3^e année : bac +2

RENTÉE

Septembre

DURÉE DE LA FORMATION

3 ans

OBJECTIFS DE LA FORMATION

Le Bachelor Management permet d'acquérir les compétences d'un responsable en gestion opérationnelle d'activité. Ce manager est le pilote d'une activité opérationnelle qui peut être un service opérationnel d'une entreprise, d'une organisation ou bien un centre de profit autonome. Il contribue à l'atteinte des objectifs stratégiques de l'entreprise et à la création de valeur ajoutée permettant à l'entreprise de rester compétitive.

Les points forts de la formation :

- La possibilité d'intégrer notre incubateur à start-up : The Why Not Factory
- La possibilité de participer à une « learning expedition » au coeur de la Silicon Valley, à San Francisco
- Une mobilité internationale à l'ESAM Paris ou dans une université partenaire

COMPÉTENCES VISÉES

- Organiser l'activité et contribuer au déploiement du projet de l'entreprise
- Piloter la performance de l'activité
- Manager une équipe en mode collaboratif
- Piloter le développement d'un centre de profit

DÉBOUCHÉS

Après 2 à 5 ans d'expérience :

- Responsable ou directeur d'agence
- Manager de business unit
- Responsable projets
- Manager ou directeur de magasin
- Possibilité d'entreprendre et de créer son entreprise

POURSUITE D'ÉTUDES

Possibilités de poursuivre sur un cycle master à l'ESAM (Paris, Lyon, Toulouse)

Diplôme Bac+3 en Marketing Web et Digital accrédité par l'Etat marocain.

Titre certifié de Responsable d'activité commerciale et marketing de l'ICD (IGS), enregistré au RNCP n° 38808, niveau 6 (EU).

Titre également accessible par la Validation des Acquis de l'Expérience (VAE).



PROGRAMME

1^{RE} ANNÉE

20%
DES COURS
EN ANGLAIS

2^E ANNÉE

30%
DES COURS
EN ANGLAIS

3^E ANNÉE

30%
DES COURS
EN ANGLAIS

Organiser l'activité et contribuer au déploiement du projet de l'entreprise

- Management des organisations et stratégie d'entreprise
- Projet hydre - mission humanitaire
- Histoire de la pensée économique
- Culture générale - analyse de l'actualité
- Projet hydre - accompagnement recherche de stage
- Prise de parole*

Piloter la performance de l'activité

- Introduction statistique - outils d'analyse quantitative
- Introduction comptables et financiers
- Introduction à l'analyse financière*
- Pratiques informatiques
- Introduction à la communication*
- Introduction sales management

Manager une équipe en mode collaboratif

- Introduction au management*
- Introduction aux ressources humaines et droit du travail
- Projet hydre - Green Campus
- Écrits professionnels - Projet Voltaire
- Business english*
- Stage professionnel de 1 mois minimum au Maroc ou à l'étranger
- Challenge découvertes métiers
- Projet humanitaire/solidaire

Organiser l'activité et contribuer au déploiement du projet de l'entreprise

- Management et gestion de projet
- Stratégie d'entreprise : business model et pitch*
- Économie moderne (macroéconomie)
- Analyse sectorielle
- Professionnalisation
- Culture générale - analyse de l'actualité

Piloter la performance de l'activité

- Statistique et décision
- Comptabilité de gestion
- Pratiques informatiques

Manager une équipe en mode collaboratif

- Management des conflits
- Droit du travail et relations sociales
- Trimestre international*
- Écrits professionnels - Projet Voltaire
- Projet mission humanitaire
- Business english*
- Mission professionnelle
- Possibilité de second semestre académique en université partenaire à l'international
- Stage professionnel de 2 mois minimum au Maroc ou à l'étranger

Organiser l'activité et contribuer au déploiement du projet de l'entreprise

- Stratégie d'entreprise
- Management des organisations
- Business intelligence*
- Systèmes d'informations*
- Méthodologie du consultant
- RSE/RSO*
- Management de projet

Piloter la performance de l'activité

- Business strategic management*
- Satisfaction clientèle
- Management de la qualité
- Comptabilité et analyse des coûts
- Introduction au contrôle de gestion
- Bureautique (Excel, PowerPoint, etc.)

Manager une équipe en mode collaboratif

- GEPP
- GRH de proximité
- Process de recrutement
- Management des équipes
- Communication managériale
- Business english*

Piloter le développement d'un centre de profit

- Business strategy and negotiation*
- Droit des contrats et obligations (RGPD)
- Brand content
- Marketing stratégique
- Pilotage de la relation client
- Stage et mise en situation professionnelle de 3 mois minimum au Maroc ou à l'étranger

* Les cours sont dispensés en anglais.

TARIF DE LA FORMATION

B1 :
Étudiants internationaux
5 500 € soit 60 000 Dh
Étudiants marocains
5 000 € soit 55 000 Dh

B2 et B3 :
5 000 € soit 55 000 Dh / année



EN SAVOIR +
SUR LES
FINANCEMENTS

L'ESA Spirit !

Intégrer l'ESA, c'est se préparer à diriger et à innover dans le monde des affaires.

Notre objectif est de former des managers professionnels et opérationnels, capables de relever les défis et de contribuer au développement des entreprises au Maroc et à l'international.

Notre vocation est construite autour de l'excellence académique et de l'engagement entrepreneurial et sociétal.

GRUPE
IGENSIA
EDUCATION

En choisissant L'ESA, vous rejoignez une école du Groupe IGENSIA Education, **fédération d'associations à but non lucratif**, dont les bénéfices sont réinvestis dans la pédagogie et les enseignements.

50 ANS

d'innovation pédagogique

11 écoles

10 000

entreprises partenaires

+ DE 200

programmes de bac à bac +6

+ DE 120

universités partenaires en France et à l'étranger

POUR VOUS INSCRIRE



CONCOURS ESA

En savoir plus et s'inscrire à l'une de nos sessions de concours (disponibles 100 % en ligne)

RENCONTRER NOS ÉQUIPES



Consulter les dates des prochaines rencontres et s'inscrire aux portes ouvertes

PRENDRE RENDEZ-VOUS



Obtenir un rendez-vous personnalisé avec un conseiller formation



CONSULTER
NOTRE
SITE WEB